

## Une nouvelle plateforme d'enchères immobilières



La plateforme Drouot.immo s'est associée à Espaces atypiques pour proposer des biens d'exception © Drouot immo

Drouot, spécialiste international des ventes publiques d'oeuvres d'art depuis 1852, annonce le lancement de Drouot.immo, une plateforme interactive dédiée aux ventes aux enchères immobilières et ce en partenariat avec le réseau d'agences Espaces atypiques. Présentation.

Dans un marché où les consommateurs exigent transparence, efficacité et sécurité, la maison d'enchères Drouot lance un site de vente aux enchères immobilières en partenariat avec Espaces Atypiques, réseau d'agences immobilières spécialisé dans les biens atypiques, qui va proposer une sélection de ses biens de caractère. Cette collaboration illustre l'ambition de Drouot.immo de devenir un acteur incontournable du marché de l'immobilier haut de gamme en France. " *Drouot.immo est bien plus qu'une plateforme : c'est un outil fiable capable de s'adapter aux exigences du marché. Dans un cadre sécurisant, ce mode de vente alternatif permet aux agences de mettre aux enchères un bien pour en obtenir le meilleur prix* ", déclare Maëlys de Lummen, présidente de Drouot Immobilier dans un communiqué.

## Des ventes digitales, un suivi personnalisé

Fort du succès de Drouot.com qui a plus que triplé son produit de vente en trois ans, le groupe étend son expertise en lançant une plateforme dédiée à la vente de l'immobilier en ligne. Drouot.immo propose un catalogue de biens qui attireront des enchères du monde entier afin d'obtenir le prix au plus juste du marché. Les enchères en ligne, visibles en temps réel, permettent aux participants d'observer en toute transparence le déroulement de la vente. Si les ventes se tiennent de manière

dématérialisée, l'accompagnement n'en reste pas moins personnalisé. Les consultants immobiliers accompagnent les clients pendant chaque projet jusqu'à la signature de l'acte définitif.

## Un partenariat avec Espaces Atypiques

Drouot.immo s'associe à Espaces Atypiques, réseau immobilier national spécialisé dans les biens de caractère. Ce partenariat privilégié permet à Drouot.immo de proposer une sélection exclusive de 'biens d'expression' du réseau. Le partenariat avec Espaces Atypiques ouvre une nouvelle dimension à la plateforme en enrichissant l'offre de biens rares. Cette nouvelle approche du marché de l'immobilier, inédite et singulière, devient le lieu privilégié des transactions de biens uniques. " *Nous avons en commun avec le groupe Drouot une clientèle souvent férue d'art, de design et d'architecture, ce partenariat nous a donc semblé évident. Grâce à ce partenariat privilégié, nos clients découvrent une autre façon d'acquérir des propriétés hors du commun. Cela nous permet de repousser les frontières traditionnelles de la vente immobilière en accordant une visibilité nouvelle à nos biens atypiques* ", souligne Julien Haussy, Président et fondateur d'Espaces Atypiques.